

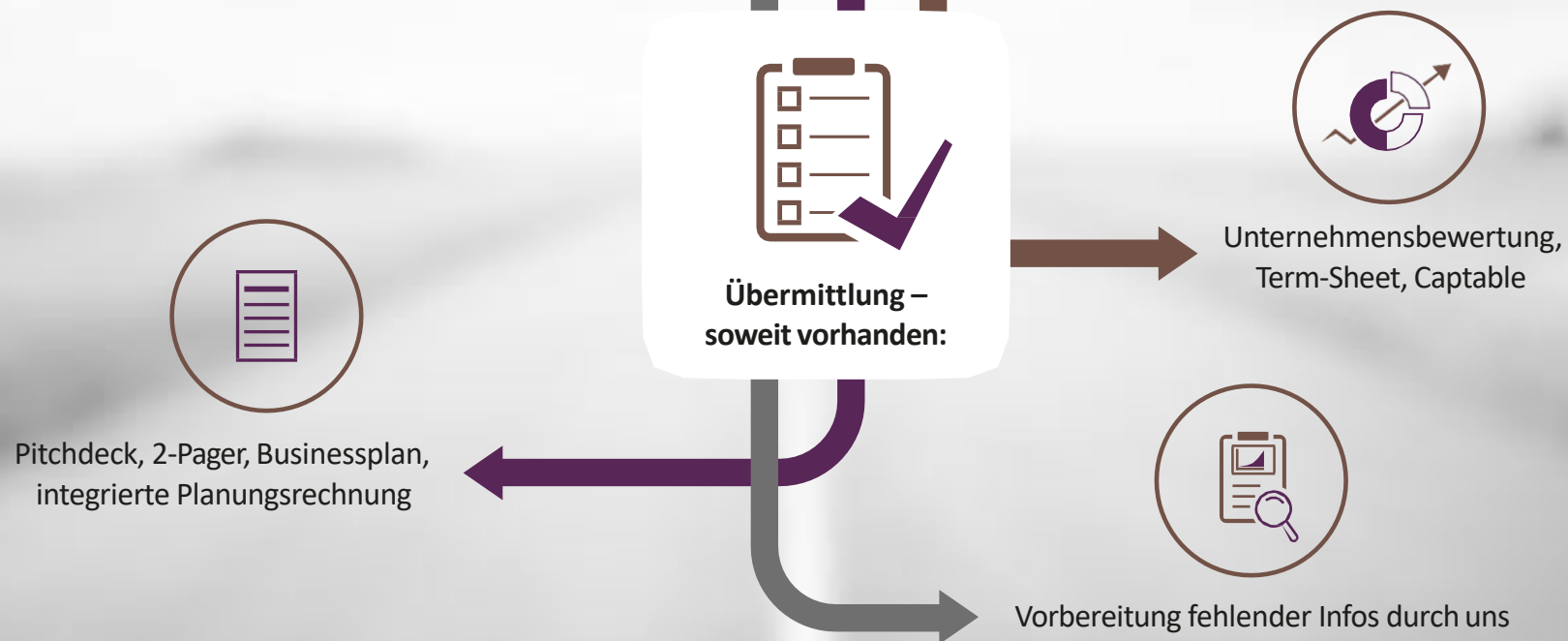


**BRAUNEIS
& PARTNER**

CORPORATE FINANCE AND ADVISORY

VORBEREITUNG

SMART MONEY
FOR SMART GROWTH.



PROZESS



Bearbeitung offener Punkte -
Investorenunterlagen



Themen werden
nach Voranalyse
gemeinsam festgelegt

Methoden:

Business Model Canvas

St. Gallner BusinessModel

SWOT Analyse



Nachhaltige
Positionierung, ROI



Diskussion wesentlicher
Parameter d. Geschäftsmodells

Entwicklung Investmentstory





**BRAUNEIS
& PARTNER**

CORPORATE FINANCE AND ADVISORY

SMART MONEY
FOR SMART GROWTH.

PROZESS



Plausibilisierung
der Planungsrechnung



Strukturierung
der Finanzierung

Wie viel EK ist notwendig ←
Was kann fremdfinanziert werden ←
Welche Förderung könnte es geben ←



PROZESS





**BRAUNEIS
& PARTNER**

CORPORATE FINANCE AND ADVISORY

SMART MONEY
FOR SMART GROWTH.

PROZESS

Diskussion passender Investoren

**Deren Anforderungen und
Merkmale**

- Privatinvestoren
- Fonds
- Crowd-Investing oder
- Mix

Optimaler Zeitpunkt für
nächste Finanzierungsrunden

Auswirkung auf die Gründer



GESCHÄFTSMODELLANALYSE



Kunden-Schnittstelle

Kundensegmentierung

Kundengewinnungsprozess, -
bindung und Kosten

Expansionsstrategie



Wertangebot

IP Rechte

USP gegenüber Konkurrenz

Wettbewerbsvorsprung bzw
Markteintrittsbarrieren



Vertriebskanäle/Umfeld

Marktgröße

Mitbewerb

Eigener Bekanntheitsgrad –
Steigerung?



Key Activities/Ressources

Strategische Partnerschaft

Vertriebsstrategie

Vertriebsorganisation



**BRAUNEIS
& PARTNER**

CORPORATE FINANCE AND ADVISORY

SMART MONEY
FOR SMART GROWTH.

FINANZPLANUNG

